



Mieux Satisfaire vos Clients Presbytes

Parfaire votre connaissance de la presbytie et la meilleure réponse à vos clients et développer

Objectifs :

Mesurer les enjeux de la presbytie aujourd'hui. Revoir les principes de la correction du presbyte. Approfondir les techniques de prise de mesures. Mieux comprendre les surfaces progressives Varilux. Savoir résoudre les difficultés d'adaptation en verres progressifs. Apprendre à mieux vendre les verres progressifs.

Personnes concernées :

Opticiens ou collaborateurs souhaitant parfaire leurs connaissances de la presbytie et de l'adaptation des verres progressifs afin de développer leurs ventes.

Lieu : Varilux University / Durée : 2 jours.

JOURNÉE 1 : 9h00 à 18h00

COMPRENDRE ET CORRIGER LA PRESBYTIE

- Contexte et enjeux de la presbytie en France.
- Ce que l'on sait aujourd'hui de la presbytie.
- Les clés d'une adaptation réussie en verres progressifs.
- Travaux pratiques en sous-groupes :
 - TP1 : Détermination de la correction du presbyte en vision de loin et en vision de près.
 - TP2 : Essai des verres et validations à la table de vente.
 - TP3 : Méthodologie de prise de mesures et de centrage.

JOURNÉE 2 : 9h00 à 18h00

RÉUSSIR L'ADAPTATION EN VERRES PROGRESSIFS

- Travaux pratiques en sous-groupes (suite).
- Les cas particuliers de l'adaptation en verres progressifs.
- Études de cas en sous-groupes.
- Méthodologie de résolution des difficultés d'adaptation.
- Evolution et conception des verres progressifs.

Synthèse et conclusion du stage.

Option complémentaire

JOURNÉE 3 : 9h00 à 18h00

MIEUX VENDRE LES VERRES PROGRESSIFS

Voir présentation détaillée page 10





des verres progressifs pour apporter vos ventes.

Lieu : Près de chez vous / Durée : 1 jour.

JOURNÉE 1 : 9h00 à 18h00

RÉUSSIR L'ADAPTATION EN VERRES PROGRESSIFS

- Introduction – Contexte de la presbytie en France.
- Les clés d'une adaptation réussie en verres progressifs.
- TP1: Essai des verres et validation à la table de vente.
- TP2 : Prise de mesures, livraison et éducation en vision de loin et vision de près.
- Conception des surfaces progressives.
- Les cas particuliers de l'adaptation aux verres progressifs.
- Méthodologie de résolution des difficultés d'adaptation.

Synthèse et conclusion du stage.

Option complémentaire

JOURNÉE 2 : 9h00 à 18h00

MIEUX VENDRE LES VERRES PROGRESSIFS

Voir présentation détaillée page 10

Pour toute organisation de stages particuliers (sessions pour groupes, organisation hors Paris, sessions sur sites, autres langues...), n'hésitez pas à nous contacter.

Pédagogie :

- Alternance de cours et de travaux pratiques.
- Support de cours et outils pédagogiques remis aux participants.